

Más visibilidad. **Mejor** seguimiento. Más oportunidades.

CRM y SEO para conectar la presencia digital
con la gestión comercial.



EL CLIENTE

Techknowledge (TKS), Quito, Ecuador.
Especialistas en ciberseguridad,
infraestructura en la nube y
transformación digital.

NUESTRO TRABAJO

Desde Open Growth Solutions trabajamos
con TKS en la implementación de su CRM,
la optimización SEO del sitio web y ajustes
de presencia digital.

EL DESAFÍO

Conectar una oferta técnica especializada
con un proceso comercial organizado:
facilitar que el cliente encuentre sus servicios
y dar continuidad a cada oportunidad.



VISIBILIDAD



SEGUIMIENTO

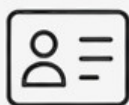


CONTROL COMERCIAL

De la presencia digital a la gestión comercial.

QUÉ ABORDAMOS Y PARA QUÉ

01



Implementación de CRM

Centralizar la información comercial y facilitar un seguimiento más ordenado de clientes y oportunidades.

02



Optimización SEO

Favorecer el descubrimiento de los servicios de TKS en buscadores y conectar su oferta con búsquedas relevantes.

03



Presencia digital

Ajustes complementarios para reforzar la claridad y coherencia de la presentación del negocio.

RESULTADOS ESPERADOS

Horizontes orientativos desde la puesta en marcha de cada frente.

0-30 días



Organización

Evaluar la adopción del CRM, el registro de oportunidades y el seguimiento.

30-90 días



Control comercial

Analizar tiempos de respuesta y avance de las oportunidades para identificar mejoras.

3-6 meses



Evolución orgánica

Evaluar visibilidad, visitas desde buscadores y consultas del sitio web.



Qué medir: oportunidades registradas, seguimiento comercial, clics orgánicos y consultas recibidas.

Haz que tu presencia digital apoye tus ventas.

Solicita una evaluación de tu proceso comercial y tu presencia digital.